NOUS RECHERCHONS UN/UNE COMMERCIAL(E) F/H TERRAIN

POUR LA RESTAURATION HORS DOMICILE

QUI SOMMES NOUS ?

Créée en 1985 et localisée sur le MIN de Rouen, la Maison Grosdoit est spécialisée dans la transformation et la commercialisation de produits frais et plus précisément les découpes de viande, volaille, charcuterie et produits traiteurs. Notre ligne directrice, porte sur un fort investissement dans les filières d'élevage en Normandie et tout particulièrement sur les espèces bovines, porcines et avicoles.

Véritable trait d'union entre le champ à l'assiette, nous sommes engagés à accompagner nos clients vers un bien-manger local en proposant, en plus des produits carnés, un panier de produits de producteurs Normands.

POUR ACCOMPAGNER NOTRE DEVELOPPEMENT, NOUS RECRUTONS :

UN(E) COMMERCIAL(E) EN RESTAURATION COLLECTIVE F/H.

Vous rejoindrez l'équipe de commerciaux en place et travaillerez en étroite collaboration avec la Direction générale, les responsables des Achats et des Filières.

LES CLIENTS PRINCIPAUX

- **Restauration hospitalière & de la santé,**
- **Restauration scolaire,**
- **Restauration administrative & institutionnelle,**
- **Développement sur l'hôtellerie et la restauration commerciale (selon zone géographique).**

Vous pourrez vous appuyer sur le travail de filière réalisé ces dix dernières années pour proposer des produits sous **Signes de Qualité Normands** et ainsi vous positionner en fournisseur de choix pour accompagner nos clients dans l'approvisionnement local et durable.

Vous appréciez les richesses agricoles et d'élevage du bassin Normand, … postulez !

VOS MISSIONS

Une fois familiarisé avec l'esprit de notre entreprise et ayant acquis les connaissances filière nécessaires, votre mission sera de:

- Prospecter, en toute autonomie, de manière ciblée et qualitative sur le secteur géographique qui vous sera confié
- Entretenir un climat de confiance avec vos clients, de la préparation de vos rendez-vous à votre réponse commerciale.
- Développer le C.A./Marge de votre zone géographique et de votre portefeuille clients en proposant un véritable projet d'approvisionnement territorial innovant et clairvoyant
- Vous intégrer dans l'entreprise avec une certaine forme d'agilité, de dynamisme, d'un bon sens du collectif et d'un nécessaire esprit de persévérance.

LE PROFIL RECHERCHÉ

Nous recherchons un profil commercial, rompu aux exigences de la restauration. Des connaissances sur le monde agricole et sur l'élevage seront appréciées.

Vous avez envie de travailler dans une PME familiale pour porter et contribuer à un projet qui a « du sens » aussi bien professionnellement que personnellement ?

Vous croyez en l'avenir du « bien-manger » et à toutes les actions durables façonnant le monde de demain ?

Si vous vous reconnaissez dans ces termes, venez nous rencontrer !

- **Date d'embauche envisagée : Automne 2023, Hiver 2024**
- **Type d'emploi : Temps plein, CDI**
- **Salaire : à partir de 2 600€ brut et après période d'intégration(variable selon profil et expérience)**
- **Activité professionnelle : du lundi au vendredi**
- **Expérience professionnelle : commercial H/F de 5 ans minimum dans le secteur alimentaire professionnel (Exigé)**
- **Permis B (Exigé)**
- **Pas de Télétravail**

POUR CANDIDATER :

02 32 10 55 15
RECRUTEMENT@GROSDOIT.FR
Avenue du Cdt Bicheray
76000 ROUEN